

## 商業セミナー

# アマゾン(ネット通販)に負けない 店舗の持つ強みとは！！

ネット通販におされて小売・卸売業の店舗が苦戦しておりますが、ネット通販になく店舗の持つ最大の強みとは、人を活かすことにあります。

またお客様は、ただ商品を求めているのではなく、誠実・正直・温かい人間味を求めて買物しております。

本セミナーでは、そのためのノウハウを講師がわかりやすく解説いたしますので、是非、ご参加下さいますようお願い申し上げます。

日時 平成26年3月25日(火)  
18:30~20:00

場所 小千谷商工会議所  
3階大ホール

参加費 無料

### セミナー内容

- ・アマゾンの強みと弱みとは？
- ・店舗の強みと弱みとは？
- ・アマゾン無縁の繁盛店事例

来店頻度向上の仕掛け・その店舗ならではの独自サービス・新規顧客のための仕掛け他

### 講師:

島村 信仁 氏

株式会社経営ドクター  
代表取締役



1976年 福島県生まれ

大学卒業後、新卒でコンビニ最大手のセブンイレブンで店長経験、本部社員として加盟店へアドバイスをする経営指導員として9年間現場に携わる。

2011年株式会社経営ドクターを設立。集客や売上UPに悩むお店の現場へ行き、一緒に店舗へ入り込み稼げる売場へ改善をし続けている。

定員 40名(定員になり次第、締め切らせていただきます)

主催 小千谷商工会議所 小売商業部会 卸売商業部会

共催 本町商店街振興組合、平成商店街協同組合、中央通商店街振興組合、東大通商店街振興組合、片貝商工振興会

申込 申込書により事前にFAXにてお申込みください

(FAX: 83-3632 TEL: 81-1300)

.....切り取らずに返信下さい。.....

小千谷商工会議所 行 (FAX 83-3632 E-mail [mail@ojiyacci.org](mailto:mail@ojiyacci.org))

### (3/25)「商業セミナー参加申込書」

事業所名		受講者名	
住所		受講者名	
電話		受講者名	

ご記入いただいた情報は、本セミナー以外には利用いたしません。