

商談力向上で販路開拓を図りたい全ての事業者様へ

新型コロナの影響により展示会・商談会中止が相次いでいますが、
オンライン商談を実践し、販路拡大を目指しましょう!

参加無料

オンライン商談

新しい生活様式に向けた

第1回 9/8 火 14:00 ~16:00

無理なくはじめる オンライン商談

- オンライン商談とは?
- オンラインとオフラインを組み合わせた営業戦略の基本
- 中小企業におすすめのツール紹介

主催 小千谷商工会議所 中小企業相談所

定員 20名

場所 小千谷商工会議所 3F 大ホール
(小千谷市本町2丁目1-5)

講師



遠藤 頑太 グローカルマーケティング株式会社 コンサルティング部部长

営業コンサルティング、セミナー講師を主担当業務とし、中小企業の営業マネジメント支援や人材育成を多数行う。オンライン商談や業務効率化のためのITツール活用支援として、グループウェア、顧客管理システムの導入支援を行う。



大澤 容佳 グローカルマーケティング株式会社 営業部 プランナー

「営業活動の推進エンジン」として、自社の新規営業を行いながら培ったノウハウをもとに企業・店舗様の営業・広報支援を行う。2020年5月には、新規顧客への電話営業・オンライン商談から多数契約獲得。コミュニケーション能力1級所持。

お申込み・お問合せ先

参加お申込みはFAXまたはお電話、ホームページからのお申込みをお願いします。
ご不明点など、お気軽にお問い合わせください。
※新型コロナの影響によりオンラインセミナーに変更する場合がございます。
小千谷商工会議所 担当:吉澤 TEL:81-1300

ご参加される皆さまへ

必ずマスクの着用をお願いします。また、当日熱がある方や体調不良の方は参加をご遠慮いただきますようお願い申し上げます。セミナー実施に当たりましては、会場の換気・ソーシャルディスタンスに配慮した配席・消毒用アルコールの設置・講師と運営側の手洗いとマスク着用の徹底等、新型コロナウイルス感染予防に努めて参ります。

FAX申し込みはこちら 83-3632 (小千谷商工会議所)

貴社名		参加者名	
住所	〒	部署	
TEL		役職	
		FAX	

個別相談会への参加

希望する

希望しない

※ご記入いただきました情報は、本セミナー以外には利用いたしません。